

“Was ist eigentlich ein Seehafenrepräsentant?”

Unser Mandant ist eine traditionsreiche internationale Spedition (Mittelstand) mit Hauptsitz in Zentraleuropa. Für die bedeutsame deutsche Tochtergesellschaft, welche flächendeckend vertreten ist, suchen wir selbständig agierende

Seefracht-Vertriebs-Experten

Diese arbeiten eng mit der Zentraleitung Seefracht Deutschland in Hamburg zusammen und repräsentieren somit „den Seehafen“ im deutschen Inland. Für den gemeinsamen Erfolg bietet unser Mandant umfassende Entscheidungskompetenzen und einen direkten Zugang zu allen strategischen Informationen.

Ihr Dienstsitz ist eine der inländischen Niederlassungen. Bevorzugte Standorte sind die Bundesländer

- Baden-Württemberg
- Bayern
- Hessen
- NRW
- Niedersachsen

Auch Kandidaten mit sehr guten Marktkenntnissen in anderen Bundesländern dürfen sich sehr gern bewerben!

Die strategische Ausrichtung unseres Mandanten beinhaltet insbesondere den Import aus Asien, aber ebenso das weltweite Exportgeschäft.

Neben den unabdingbaren Seefrachtfachkenntnissen erwartet unser Mandant

- Ausgeprägte „lokale Marktkenntnisse“
- Gute Englischkenntnisse
- Teamwille und Teamfähigkeit
- Internationale Erfahrungen (z.B. durch Geschäftsreisen nach Übersee)
- Gewinnorientiertes Handeln (Entrepreneur)

Auch Vertriebsneulinge mit guten Marktkenntnissen erhalten eine faire Chance. Insoweit bietet unser Mandant Karrierechancen an, inklusive der Möglichkeit Seefrachtkenntnisse zu vertiefen.

Mit dieser Stellenanzeige sprechen wir bewusst ein breites Spektrum an. Für detaillierte Rückfragen steht Ihnen das komplette WCL Team als telefonischer Ansprechpartner zur Verfügung (siehe www.wcl.de).

Bewerbungen bitte ausschließlich per eMail an office@wcl.de inkl. detaillierter Lebenslauf (PDF oder MS Word). Ihre Bewerbungsunterlagen werden nur nach vorheriger Absprache an unseren Mandanten weitergeleitet um die notwendige Vertraulichkeit zu wahren.